

# Werkstudent (w/m/d) für den Bereich Sales/Vertrieb in SAP-Beratung

**UNTERNEHMEN**

Cpro Gruppe GmbH

**EINSTIEGSLEVEL**

Young Professionals

**STANDORT**

Ratingen

**UNTERNEHMENSBEREICH**

Vertrieb

**DEINE ANSPRECHPARTNERIN**



Elena Kerbusch  
HR Generalist

 0173 295 91 27



## Wir sind die CPRO GRUPPE

Starte deine Karriere bei der CPRO GRUPPE – einer auf SAP spezialisierten Unternehmensberatung. Unsere SAP-Berater und Entwickler arbeiten Hand in Hand, um Geschäftsprozesse unserer Kunden effizient zu gestalten, optimal zu organisieren und Abteilungen intelligent zu vernetzen. Werde Teil eines Teams, das Innovation und Zusammenarbeit großschreibt. Wir suchen DICH als Unterstützung für unser Vertriebsteam für **15-20 Stunden** pro Woche.

## WAS ERWARTET DICH?

- Du unterstützt unser Vertriebsteam bei vielfältigen Aufgaben entlang des gesamten Sales Cycles
- Du übernimmst eigenständig Aufgaben in der Vorbereitung, Durchführung und Nachbereitung von Vertriebsaktivitäten
- Du arbeitest eng mit angrenzenden Bereichen wie Marketing und Telesales zusammen
- Du unterstützt bei der Ansprache und Kommunikation mit potenziellen Kunden
- Du bringst dich aktiv bei der Nutzung und Weiterentwicklung moderner Tools und KI-gestützter Lösungen ein
- Du übernimmst Verantwortung für eigene Themen und treibst diese selbstständig voran

## UNSER ANGEBOT

- Duz-Kultur: Vom Praktikanten bis zum Geschäftsführer sprechen sich alle auf Augenhöhe an
- Starker Teamzusammenhalt sowie regelmäßiger Austausch unter den Mitarbeitenden
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Persönliche und fachliche Unterstützung durch einen Coach an deiner Seite
- Zuschuss zu Mitarbeiterfitness-Kooperationen wie Hansefit oder Urban Sports Club
- Gemeinsame Events, z. B. unser Cpro Meeteinander sowie die jährliche Weihnachtsfeier in Hamburg

## WAS BRINGST DU MIT?

- Du bist aktuell eingeschriebener Student (w/m/d) der Wirtschaftswissenschaften, (Wirtschafts-)Informatik oder eines vergleichbaren Studiengangs
- Du hast Interesse am Vertrieb und um Themen rund um Digitalisierung
- Du bist kommunikativ, gehst gerne auf Menschen zu und hast ein sicheres Auftreten
- Du arbeitest selbstständig, strukturiert und übernimmst gerne Verantwortung
- Du bringst ein „Macher-Mindset“ mit und hast Lust, Dinge aktiv voranzutreiben
- Du hast eine Affinität für moderne Tools und Technologien – insbesondere im Bereich KI
- Du bist teamfähig und schätzt die Zusammenarbeit mit verschiedenen Bereichen wie Marketing und Sales

## HABEN WIR DEIN INTERESSE GEWECKT?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!